

Stel... u bent samen de ondernemer

Sterke punten

Benoem maximaal **vijf sterke punten** die kenmerkend zijn voor de voorziening. Voeg een kwalificatie toe: 'mooi gebouw', 'zeer actieve vrijwilligers', 'grote behoefte aan zinnvolle dagbesteding ouderen' of 'centrale ligging'.

Denk aan:

- gebouw
- locatie
- partners
- bezoekers

- geld
- imago
- organisatie
- geschiedenis
- ontwikkelingen in de omgeving

1

1
2
3
4
5

Nieuwe kansen

Omschrijf een nieuw product of nieuwe dienst. Vul in:

- **titel:** aansprekend en herkenbaar
- **toelichting:** nadere omschrijving
- **kansrijk omdat:** de sterke punten waar je op inspeelt
- **partijen:** doelgroepen waarop je product/dienst zich richt (wees zo scherp mogelijk)

Enkele kansen:

- Eetpunt met vrijwilligers
- Zomerprogramma
- Maandelijks businesscafé
- Leerwerkbedrijf met stages

- Menu met lokale producten
- Sport BSO en clinics
- Dagopvang / dagbesteding
- Huishoudelijke verzorging

2

Titel:

Toelichting:

Kansrijk omdat:

Partijen:

Titel:

Toelichting:

Kansrijk omdat:

Partijen:

Maatschappelijke waarde

Benoem maximaal **vier maatschappelijke effecten** die optreden door je product/dienst. Oftewel: welke verbetering in een situatie van mensen of buurten kun je realiseren?

Geef per effect een **argumentatie**. Wees duidelijk en (zelf)kritisch.

Denk aan:

- participatie en eenzaamheid
- gezondheid
- sociale cohesie
- persoonlijke vaardigheden

- werkgelegenheid
- imago dorp/buurt
- voorzieningenniveau
- overlast en veiligheid

3

Effect:

1
2
3
4

Treedt op omdat:

Voordelen

Welke partij heeft er voordeel van als een effect gerealiseerd wordt?

En **wat is dat voordeel?**

Kun je dat (ongeveer) uitdrukken in **euro's**?

Denk aan:

- vastgoed
- arbeidsparticipatie
- gezondheid

- lokale economie
- openbare ruimte
- organisatie

4

Partij:

1
2
3
4

Voordelen (ook in euro's):

Voorstel

Benoem **drie partners**, die op grond van hun (zakelijk) belang willen bijdragen.

Beschrijf bij elke partner:

- je **aanbod**: wat bied je aan concrete zaken? Druk dat zoveel mogelijk uit in euro's.
- je **vraag**: wat vraag je om je product/dienst mogelijk te maken (geld, expertise, diensten, bekendheid, klanten, etc.)?

Mogelijke partners:

- gemeente
- provincie
- woningcorporatie

- zorgpartijen
- fondsen
- particulieren
- plaatselijk belang

- verenigingen/clubs
- lokale bedrijven
- bewoners/burgers
- voorziening

5

Partner:

1
2
3

Wat bied je deze partner?

Wat vraag je deze partner?